

Arbeidsområde/prosjekt : Årsmøte Geno SA
Møtedato/tid : 18.-19. mars 2025
Sted : Scandic Oslo Airport
Referent : Oda Christensen

Sak 1. Åpning av årsmøtet med navneopprop

Årsmøtets møteleder var Kristin Søyland, med Lars Henrik Kjølstad som varamøteleder.

Kristin Søyland ønsket velkommen årsmøtet, til gjester, nye tillitsvalgte og innkalte varamedlemmer. Gjennomgikk praktisk info rundt forretningsorden for delegatene. Bursdagssang for Iver Fossum og Berit Hårstad Foss.

Agnete Børresen foretok navneopprop.
Nord: For Geir Ove Mannsverk møtte Per Ivar Skaanevik.
To forfall som ble meldt for sent til å kalle inn vara:
Ingebjørg Grindhaug, Nord
Leif Einar Bratengen, Øst

Ved navneopprop var det 44 av 46 stemmeberettigede til stede.

Sak 2. Godkjenning av innkalling, sakliste og forretningsorden

Det framkom ingen merknader til innkalling, sakliste eller forretningsorden. Årsmøtet ble deretter erklært for lovlig satt.

Sak 3. Valg av to representanter som sammen med årsmøtets møteleder skal underskrive protokollen

Forslag til å underskrive protokollen: Anne Dahle Klever (Midt) og Øyvind Lehn (Nord).

Vedtak:

Anne Dahle Klever og Øyvind Lehn ble valgt til å underskrive protokollen sammen med møteleder.

Sak 4. Behandling av årsberetning og regnskap 2024

Dokumenter: - Årsberetning 2024 med resultatregnskap, balanse, revisors beretning og likestillingsredegjørelse
- Årsrapport fra kontrollkomiteen for 2024

Styreleder Vegard Smenes' tale til årsmøtet

Viser til pdf: <https://www.geno.no/contentassets/f76b2cfdbd2149bc816fbb736e8c82cc/styreleders-tale-2025.pdf>

Sammendrag fra talen:

Jubileum og samarbeid

- Geno feirer 90 år! Fra starten på moderne storfeavl i Norge til verdensledende genetikk.
- Samarbeid er nøkkelen til suksessen.

Velkommen & engasjement i årsmøtet

- Spesiell velkomst til nye deltakere – oppfordring til å delta i debatten og bruke talerstolen.
- Åpent digitalt fagmøte i forkant for å spre kunnskap og inspirasjon til flere bønder.

Avlsarbeid er ikke valgfag – det er nøkkelen til suksess

- Avlsarbeid må prioriteres for lønnsom drift.
- Ny fokusendring i årsmøtet: Digitalt økonomimøte i forkant – mer tid til diskusjon om avlsarbeid.
- Bønder har en enorm mulighet til å påvirke avlsarbeidet gjennom egne valg.

GS-testing – en tapt inntektsmulighet

- Bare 35% av hodyra GS-testes, en stor tapt mulighet.
- Oppfordring til alle bønder: GS-test hodyra, bruk avlsplan, REDX og rekrutter etter de beste dyrene.
- Nye løsninger med Tine, tankbiltransporten og MSD Animal Health (OSID) gjør GS-testing enklere – ingen unnskyldning!

Geno – verktøyet for lønnsom og bærekraftig storfeavl

- Bruk verktøyene Geno tilbyr for å skape den kua som passer din gård.
- Økt lønnsomhet på egen gård gir også verdi for norsk avl og framtidige generasjoner.

Global virksomhet – viktig for finansiering av framtidig avl

- Geno sin internasjonale satsing blir avgjørende for å sikre finansiering av avlsarbeidet framover.
- Produktet er i verdensklasse – vi må fortsette å gjøre det kjent og selge! Takknemlighet og stolthet for felles innsats
- Ros til styret, tillitsvalgte, bønder, ansatte og samarbeidspartnere for dedikert arbeid.
- Bonden responderer positivt på NRF-kuas framgang – det gir energi til videre utvikling.

Veien videre

- Høye ambisjoner for framtiden, men også stolthet over hva som er oppnådd.
- Vi må fortsette å samarbeide, utvikle og investere i framtiden for norsk avl.

Orientering fra administrerende direktør Kristin Malonæs

Malonæs kom i sin orientering spesielt inn på følgende punkter:

- Vi kan se tilbake på et svært godt år i det norske markedet hvor vi økte vår omsetning med 7%.
- 2024 har vært et oppstartsår for begge våre datterselskaper som innebærer oppsett av selskap, rekruttering av team og igangsetting av markedsarbeid. Vi har fått et flott og dedikert team på plass i Polen og USA som har kommet godt i gang.
- I det norske markedet er det i 2024 tatt viktige grep for å møte kundenes behov enda sterkere.
- Avlsfremgangen til NRF, som nå er på 5,5 poeng pr år, høster stor applaus i markedet og vekker oppmerksomhet hos våre partnere både i Norge og globalt.
- I 2024 fikk vi også sammenstilt de første dataene for hva avlsfremgangen har gitt av kutt i metanutslipp i en 10 års periode. 16% kutt er kraftfullt, og vårt bidrag vil øke når vi fra 2025 vil inkludere både metanutslipp og føreffektivitet i vårt avlsmål. Mål som igjen vil bidra til bunnlinja di som produsent.
- Det legges ned en betydelig innsats av de ansatte for å hele tiden styrke produktkvalitet og redusere generasjonsintervallet.
- Biorisiko er en økende del av risikobildet i melke- og kjøttproduksjon globalt. Vi må være forberedt på økt risiko på dette feltet fremover, og at det kan påvirke salget vårt i

enkeltmarkeder. Dette er også en årsak til at vi trenger gode planer på hvordan vi kan være mer fleksible mellom markeder.

- Vi som et lite avlsselskap i global sammenheng har den fordel at vi kan være smidige og tilpasse oss raskt, samtidig som vi knytter til oss de rette partnere både i markedet og på innovasjon.
- Markedsføringen av Geno og Norsk Rødt Fe, som vi har løftet de siste årene, har hatt som målsetting å vise frem den økonomiske verdien av genetikken for produsenten.
- Med bakgrunn i et grundig kartleggingsarbeid besluttet Geno i 2024 å velge Microsoft Business Central som ERP system. Dette har krevd stor innsats både i IT-avd, kundesenteret og økonomiavdelingen.
- 6. desember i år fyller Geno 90 år. På forhånd gratulerer med dagen!

Orientering om det internasjonale markedet, Ton Van der Goor, Geno Global

- Ny VP i Geno Global
- En rask introduksjon om seg selv.
- Av 270 millioner kyr i verden – hvor stor er NRF
- Sammenligninger i de forskjellige markedene.
- Viktigheten av markedene, og hvordan vi må jobbe for å oppnå salg.

Årsregnskap 2024 v/ økonomisjef Lars Skramstad

Skramstad kom i sin orientering inn på følgende punkter:

- Omsetning Geno konsern kr 476 millioner herav kr 185 millioner sæd
- Driftsresultat Geno mor kr 13,2 millioner, konsern kr 4,1 millioner
- Årsresultat Geno SA mor kr 76,9 millioner, konsern kr 92,2 millioner
- Geno Global kjøpt sæd for kr 16 millioner av Geno, netto inntjening på 3,1 millioner for Geno SA
- Langsiktig gjeld kr 78,5 millioner
- Mottok 10,2 millioner i støtte til faglige tiltak gjennom midler fra Omsetningsrådet, og 5,7 millioner i skattefunn
- SenseHub salg av 291 anlegg, ga 1,6 millioner i inntekter
- Høy kursaktivitet ga 3,4 millioner i inntekter
- Salg av datterselskapet Cryogenetics AS ga netto innbetaling til Geno på 101 millioner kroner, 50 millioner har gått til nedbetaling av gjeld, og 50 millioner er satt på høyrentekonto i banken
- Spermvital hadde en totalomsetning på 23,9 millioner og ga et overskudd på 2,2 millioner

Revisors beretning

Møteleder Kristin Søyland leste opp revisors beretning. Revisor hadde ingen bemerkninger. Det var ingen spørsmål eller kommentarer til revisors beretning i årsmøtet.

Årsrapport for kontrollkomiteen 2024

Leder i kontrollkomiteen, Anders Røflo, orienterte rundt arbeidet som er gjort etter årsmøtet 2024 og fram til i dag.

Tre av komiteens møter er gjennomført digitalt. Det var også gjennomført to fysiske møter.

Det var ingen kritiske bemerkninger fra kontrollkomiteen. Seminar Norsk Landbruks Samvirke i kontrollkomiteearbeid.

Det vises til gode rutiner og at alt fungerer tilfredsstillende og forsvarlig.
Han viste til slutt til årsrapport 2024 som er sendt ut med øvrige årsmøtedokumenter.

Ingen direkte spørsmål eller oppklarende spørsmål til årsberetningen eller regnskapet.

Det ble deretter åpnet for debatt på årsberetning og regnskap 2024.

Følgende hadde ordet:

Nr. 13, Anne Stine Foldal Aam, Midt

Flott resultat, i alle ledd!

Salget av Cryogenetics – har vi en oversikt over hva vi har investert i løpet av årene.

Svar fra Vegard Smenes, styreleder

Cryogenetics har vært en lang reise, gledelig utfall av salg.

Svar fra Lars Skramstad, økonomisjef

32 millioner i investeringer gjennom årene, 50% av aksjene ble solgt i 2012.

Gevinst på 88 millioner inn.

Nr. 37, Lars Egil Lauten, Øst

Berømme for bra resultat. På årssamlingene har det kommet en del kommentarer, at gode resultat kommer av salg. Hva skal vi selge neste gang for å sikre fortsatt gode inntekter?

40% av alle doser går i svinn. Jeg er eierinseminør, ser svinnet på sædruta. 260 000 doser. 95

millioner. Bestilling som låses – kan det gi nedgang i svinn? Hvilke okser skal vi ha i 2027 vet vi nesten allerede.

Svar fra Vegard Smenes, styreleder

Tilgjengelighet har vært fokus

Svar fra Hans Storlien, leder norsk marked

Hva kan hjelpe på? Vi sender ut nye eliteokser 4 ganger i året. Målet er kontinuerlig utsendelse av nye okser. To distribusjonsløp: 1. Egen dunk – de bestiller. Null svinn. 2. Ønske situasjon over til egen dunk.

Veterinærer og inseminører: Be om det dere vil ha. Viktig for oss å få gode prognoser. Vi skal prognosere bedre blant annet ved hjelp av KI framover. Avlsplan basert på det som er i dunken til veterinæren eller inseminøren jobbes fortsatt med.

Nr. 26, Tomas Kjørlaug, Sørvest

Budsjettet videre. Hva vil kostnaden bli per inseminering.

Svar fra Vegard Smenes, styreleder

Balanse mellom investering i genetikk og kostnad.

Nr. 30, Inga Skretting Timpelen, Sørvest

Geno Norge sitt resultat. Må ha fokus på kostnadsreduksjon hvert år, ikke bare når behovet er der.

Svar fra Vegard Smenes, styreleder

Det er viktig at vi klarer å snu oss, og holde en kontinuerlig forbedring. Det er gjort store grep i de siste årene i Geno.

Svar fra Margrete Nøkleby, leder forsyningskjede

Kostnadseffektivt. Jevnlig gjennomgang av rammeavtaler. Hvordan kan vi med minst mulig energi produsere mest mulig. Hele tiden fokus på hvordan vi bruker midlene og ressursene våre.

Årsmøtets møteleder refererte deretter styrets innstilling til årsmøtet 2025:

Styret godkjenner årsberetning og årsregnskap for Geno SA morselskap og Geno SA konsern for 2024. Årsregnskapet viser et overskudd på kr 76,914 millioner kroner for Geno SA.

For Geno SA konsern viser regnskapet et overskudd på kr 92,158 millioner kroner.

Styret innstiller på at resultatet tillegges egenkapitalen.

Årsregnskap og forslag til disponering av årets resultat forelegges årsmøtet for endelig godkjenning.

Vedtak:

Årsmøtet godkjenner årsberetningen for Geno SA for 2024.

Årsmøtet godkjenner det framlagte resultatregnskap for Geno SA morselskap og Geno SA konsern for 2024, fastsetter balansen per 31.12.2024, samt godkjenner disponering av årsresultatet i henhold til forslag fra styret. Årsmøtet godkjenner kostnadsført godtgjørelse til revisor for 2024.

Debatten tas til etterretning.

Årsberetning og regnskap ble enstemmig vedtatt.

Sak 5. Generaldebatt

Årsmøtets varamøteleder åpnet generaldebatten på dag 1.

Følgende hadde ordet:

Nr. 30, Inga Skretting Timpelen, Sørvest

Geno og TYR. Savner litt informasjon. Hva skjer? Hvordan ligger det an med ny avtale.

Data fra melkerobotene, hvordan ligger det an med innhenting av disse dataene?

Innavlsutvikling – 0,12% per generasjon. Stoler ikke Geno på de internasjonale anbefalingene?

Kunne vi brukt de mer populære oksene litt mer?

Nr. 26, Tomas Kjølraug, Sørvest

Distribusjon og holdning til andre raser, for eksempel Holstein?

Nr. 21, Ingunn Torvik, Midt

For lite veterinærbemanning. Geno var inne i dette området tidligere. Økende bruk av egen okse, kanskje vi bør få semintekniker i mitt område.

Godt salgsapparat trenger vi for å treffe både nye og gamle kunder.

Innhold i dunk og avlsplanen. Veterinærer og teknikere har godt utvalg.

Ku-utstilling – tilbake til fysisk. Holstein har en kongresser med visning av dyr, ønsker dette på NRF også.

Økt interesse ved provisjon av salg?

Nr. 19, Erlend Lynum, Midt

Verktøyet er bra, avlsplanen. Hva er konkrete planer framover? Og hvilket tidsperspektiv ser vi?

Større bredde i spekteret på avlsverdivivå på funksjonen krav til avkom i Geno Avlsplan.

Nr. 25, Torgeir Kinn, Sørvest

Tilgjengelighet REDX. Utfordrende i avlsplanen. Tilgjengeligheten bør forbedres. Egen dunk, er det svaret? Kanskje ikke for alle? Geno på tunet – mange gode tilbakemeldinger.

Nr. 46, Anne Gladsø Vibe, ansattvalgt årsmøteutsending

Geno på tunet – vi har veldig trua. Et godt produkt, men kanskje ikke så bra for ansatte. Det går på arbeidskapasitet, og at ting ikke var varslet på forhånd. Endring på pris, på tre varianter på NRF-dosene. Det har gått for fort, og vi som ansatte fikk ikke informasjonen i god nok tid. Burde vi hatt en lengre prosess? For dårlig informasjon også i ettertid. Kan vi få litt bedre tid til å gjøre en bedre jobb. Tøffe krav på avlsmessig krav. Videreutvikling av verktøyet.

Svar fra Vegard Smenes, styreleder

Vi som leverandør må levere det som kunden ønsker seg, samtidig som vi selvsagt skal levere på det som er hovedproduktet vårt. Leveranse i hele vårt langstrakte land. Vi har rundt 900 dunker ute, og de fleste som kjører rundt med dunkene er ikke våre ansatte. Geno har ikke ansvar for veterinærdekningen, men samtidig skal vi bidra for en smidighet. Inseminør er alltid et kostnadsspørsmål, så her er det en totalvurdering som må ligge i bunnen. Flere gode innspill fra Torvik som vi skal ta med oss. Viktig at vi hører på behovet. Alle endringer vi gjør vil gå ut over noen. Vi ønsker å ta godt vare på våre ansatte. Dialog fører oss riktig frem.

Svar fra Kristin Malonæs, adm.dir

Samspillet med TYR: Tyr trengte tid til å jobbe og forankre sin avlsstrategi. Vi ble enige om at dette var viktig arbeid. Vi har inngått et samarbeid med TYR i en doktorgrad som ser på krysninger. Formelle strukturer har vi valgt å parkere. Om to uker setter vi oss ned og skal diskutere rammene for nye samarbeid. I Geno vil vi mye. Informasjon og kommunikasjon. Endringer betyr nye for enkelte av kollegaene. Vi trenger å styrke oss på informasjon og kommunikasjon.

Svar fra Håvard Tajet, avlssjef

Vi ønsker oss veldig dataene fra melkerobotene. Pga av ressurser. Slutføre endringer STV til Simabasen. Samarbeidet mellom fagpersonene i Geno og Mimiro har vært veldig godt. Store investeringer. Det er gjort et enormt tilpasningsarbeid til nye løsninger + et stort opplæringsansvar. Vi nærmer oss nå en deadline – det skal være oktober 2025. Erlend Lynum, vi tar med oss ønskene, men avlsplanen skal være et verktøy som passer «flest mulig», og det vil alltid være ønsker som er utfordrende å ta inn da det gjelder et fåtall.

Vi har fortsatt lite kunnskap om langtids effekten av innavl. Holstein har en akselererende innavls kurve, USA. Tror vi skal være forsiktige med innavl, men vi skal ikke overdrive og vi skal kunne ofre litt for avlsfremgang. Vi skal fortsatt være varsomme. Valget er tatt mange generasjoner tidligere, da dette er arbeid som har langt perspektiv.

Svar fra Hans Storlien, leder norsk marked

Geno Avlsplan, nå er ny vising av avlsverdiene endelig her. Det jobbes med så planen skal håndtere andre raser, og at det skal kunne være enkelt å legge inn egne okser, for å se om det passer på spesifikke kyr. Mange ting som skal utvikles samtidig, men det jobbes med.

ERP: Skikk på lagerbeholdningen vår. Innhold i dunkene. 550 dunker rundt om hos produsent.

TINE rådgivning, samarbeid. Signert ny avtale med de nå. Mer koordinering mellom avlsplan og distribusjon. Få flere til å ta i bruk avlsrådgivere, samt få ansatt nok avlsrådgivere.

Holstein: Vi har hele tiden dialog med Norsk Holstein og Norsk Jersey - så det er det markedet som styrer.

Tilgjengelighet på REDX dosene – dyrere i produksjon, så svinn ønsker vi ikke. Si i fra hvilken okse du ønsker!

Nr. 39, Nina Rokvam, Øst

Plusser og minuser ved Geno sine råd. Jurholdbarhet, jurslipp og jurrobusthet. Mye trykk fra Holstein.

Nr. 37, Lars Egil Lauten, Øst

Rasmus Lang-Ree, får mye skryt for et bunnsolid fagblad som Buskap er!

Melkebil som postbil. GS-prøvene sendes ut med melkebilene også?

Crossbreed – more milk! Bør vi tenke mer på kryssning. Gunnar Yggeset, årsmøte utsending, aldri mer enn 50% Holstein i kua.

Svar fra Vegard Smenes, styreleder

Jur og robusthet på jur: Vi har kommet mye lengre. Vi kommer aldri til i å bli fornøyd, vi skal alltid «jage» en bedre ku.

Støtter honnøren til Rasmus og Buskap. Det må Rasmus ta med seg.

Melkebilen som postbil, hvorfor ikke? Det er det verdt å sjekke ut.

Kryssning; Skal vi ha en sterk NRF populasjon, så er vi avhengige av at mange driver med ren NRF.

Møteleder hevet første dag med generaldebatt kl.18.00.

Møteleder åpnet årsmøtets andre dag med generaldebatt kl.08.30.

Nr. 13, Anne Stine Foldal Aam, Midt

Flere kjøkkenbordmøter - slike møter skaper engasjement!

Møter fysisk er også viktig, går på økonomi, men gir også resultater.

Nr. 34, Halvor Gauteplass, Øst

Viktig å henge med i tida, management på gården. Profesjonalisere bruk verktøy, GS, REDX, distribusjon, beste fagblad. Mange lavhengende frukter. Og kostnadene vil veies inn i resultatene. 35% tester alle hodyra sine, jobbe for at dette øker.

Vi må huske på å se nedover. Huske på jobben på grunnplanet.

Inseminerende personell som avlsplanleggere er riktig.

Holsteinkongressen – Geno var tilstede. Og det blir positivt lagt merke til.

Nr. 41, Live Horpestad, Q-meieriene

Laktasjonskurve, tilskudd 15 til 18 mnd tilskudd på melkekyrne. Veldig glad at Geno tar tak i dette, for konkurranse. Dyrevelferd, økonomi og bærekraft. Tusen takk for at det er på agendaen.

Nr. 24, Nils Magne Gjengedal, Sørvest

Få frem det vi har klart å få til. Vi tillitsvalgte må også få gode indikatorer på resultatet.

Media, metanhemmere – vi trenger å få informasjon til å kunne svare ut.

Data; Mimi har vært et pengesluk - nå må vi få dette på plass. Det er hverken TINE eller Geno som eier dataene. Det er oss bønder.

Svar fra Vegard Smenes, styreleder

Kjøttfe gardsokse. Når vi får data på kjøttfekrysninger gir. Så vil vi kunne vise lønnsomheten. Ut og møte produsentene. Litt fleksibilitet fra produsentene og lagene vil det kunne gjøres både fysisk og digitalt.

Holstein; Vi har mye vi kan få vist dem.

Takk for skryt om laktasjonskurve. Mye på gang som vil vi se igjen i fjøset.

GS-test, bruk det i eget fjøs.

Mimiro: Vi skal være med å påvirke videre.

Nr. 40, Erling Gresseth, TYR

TYR feirer 50 år, Geno fyller 90. 40 år er langt imellom.

Geno og TYR der har vi fortsatt store ambisjoner. Vi har fortsatt felles eiere, vi har fortsatt samme fokus. Vi har kommet godt i gang med å rydde i egen org, vi har satt i gang en del.

Staur blir lagt ned. Vi skal absolutt være på rett side. Vi kjøper tjenester fra Geno på 10-12 millioner.

Takk til Kristin og Vegard, resten av styret og administrasjonen. Det er godt å ha slike storesøsken!

Nr. 17, Iver Fossum, Midt

Spørsmål om avstamming på årets embryokvige, savner oversikt.

Geno Global: Ønsker tall på hvor mye det har gått i pluss siden 2003, siden oppstart.

Nr. 15, Håvar Flønes, Midt

Distribusjon, vi gikk fra ingen biler til to biler. Geno på tunet – fantastisk! Fungerer veldig bra. Få med flere!

Kviger, jeg synes at de blir mindre og mindre. Oksene blir yngre. Kan det ha noe å si på at størrelsen til kvigene.

Elisabeth Gjems, påtroppende styremedlem

Det vi driver med er lite. Vi er et samvirke, det som er nært oss. Samtidig er det viktig at vi som eiere hever blikket. Vi har stilt med tålmodig kapital for å drive forskning. For eksempel Cryogenetics. Å holde på de lange linjene og lykkes. Vi bør stille spørsmål om hvorfor vi skal ha NRF. Ei ku vi skal kunne «skru på» slik som vi ønsker det.

Hva er det vi selger? Selger vi sæd? Mjølk? Jeg vil dra det litt lengre; vi selger beredskap. Vi har et produkt som vi kan tilby.

Geno må kunne bidra til debatten og bidra til kunnskap og opplysninger.

Nr. 22, Ingvild Berge, Sørvest

Enig angående laktasjonskurven. Litt færre kalvinger er positivt. Holdbarhet. Forutnytting.

Opptatt av å fortsette arbeidet rundt klimaku. For fremtiden; Vi dyrker mjølk og kjøtt på egne beiteressurser.

Management og avlsmål. Stell av kyr! Kan vi si det?

Stryn, avlsplanskurs med en veterinær. Lite som skal til for å få en ganske så god gevinst.

Nr. 29, Anders Sæleset, Sørvest

Geno Global – REDX kvalitet. Forstod vi at salget kom til å dårligere? Godt at det er snudd en del steiner i GG. Og snu stein er viktig også nasjonalt.

Y-sæd på NRF. En idé å ha det på beste kjøttoksen? Om det er plass i dunkene.

Nr. 11, Per Ivar Skaanevik, Nord

Om grafene til Håvard Tajet stemmer vil vi fremover få en fanatisk ku, som vil lykkes i markedene.

Internasjonalt; er det smått, så har må vi kanskje tenke på en litt annen måte. Se på den polske bonden. Han ønsker egentlig akkurat det samme som oss. Vi må tilby ham mer enn bare sæddoser.

GS-test. Distribusjonsmåten på nye markeder. Vi bør gjøre det samme i utenlandske marked, som vi ønsker selv.

Nr. 2, Anne Margrethe Solheim Stormo, nestleder

Klima; viktig å huske på at Geno gjør en viktig jobb for klima. 70 millioner i avlsarbeidet. 16% reduksjon. Vær stolt av den jobben Geno gjør.

Ola Hedstein: Nå har de skjønt det.

Tilgjengelighet på REDX. 50+ strategiene.

Nr. 10, Øyvind Lehn, Nord

Ønsker fysiske høstmøter hvert år. Ikke annet hvert år.

Nr. 21, Ingunn Torvik, Midt

Digital ku-utstilling. Det fungerer veldig bra. Det er min julekalender! Ønsker at alle bidragene som sendes inn presenteres på nett.

Nr. 38, Astrid Stramrud-Torsæter, Øst

Berømme alle i Geno!

Digitale møter med Håvard Tajet, positivt.

Pris på doser, hvordan vil utviklingen være framover.

Seminteknikere i vårt område som blir eldre, etterlyser strategi for framtida.

Nr. 37, Lars Egil Lauten, Øst

Metanhemmere – blir vi pålagt dette? Hva er kostnadene? Er det forsket godt nok på miljøeffekten. Hørt en pris på 5 kr per kyr per dag, dette blir fort en stor kostnad for bonden. Metanhub-samarbeidet.

Svar fra Vegard Smenes, styreleder

Takk for god dialog med TYR.

Ønske om avstammings informasjon på kviger – vi tar det med.

Se hva som er lagt inn i kua, godt innspill.

Geno på tunet. Dette vil utfordre oss som organisasjon. Velfungerende i et husdyrtett område.

Geno Global: Vi hadde forventet at salget skulle ta seg opp igjen etter problemer med kvalitet på

REDX. Vi forventet ikke den kundeflukten. Det å analysere og se markedene er viktig. Vi har tatt grep her. Viktig å snu steiner, skryt til Kristin og alle ansatte.

Y-sæd på årets kjøttokse, ja kanskje. Noe begrenset marked, men en fin løsning.

Vi kan sette mange likhets trekk ved bonden utenfor Norge og oss.

Fysiske høstmøter er bra, men også viktig å balansere kostnader.

Digital ku-utstilling. Kort vei i Geno. Innspill og ideer.

Metanhemmere. Det er TINE som sitter med fasiten. Det er 100 produsenter som skal teste dette i sitt bruk.

Svar fra Kristin Malonæs, adm.dir

Geno Global, opprettet i 2003. Akkumulert resultat er på minus 22 millioner siden starten, men bidraget tilbake til Geno inkludert royalty er på akkumulert pluss 16 millioner. Det tar tid å jobbe seg inn i markedene. Viktig med fokusert satsing og langsiktig perspektiv.

Svar Ton van der Goor, Geno Global

Polen, samme som den norske bonden. Mye mer bruk av antibiotika. Det er noe som også gis forbyggende. Konkurransen utsatt marked. Oppsøkende salg direkte på gården.

400 kunder i Polen i 2024. 50% av disse er kunder videre i 2025. Godt på vei.

Svar fra Håvard Tajet, avlssjef

Kvigestørrelse, ser ingen sammenheng med bruken av yngre okser.

Andre oppdateringer fra siste avlsverdiregning:

- Avlsverdiene til eksportprisvinner 12222 Skoien: 13 døtre avlsverdiene er helt stabile. Så han står seg! En veldig god nyhet! En god indikator.
- Sønn av 12374 Lindvik er allerede født, enda den står som «Ny» i oksekatalogen. Denne sønnen har avlsverdi på over 50. Neste generasjon på tur inn allerede, veldig bra!

Vedtak:

Årsmøtet tar generaldebatten til etterretning.

Sak 6. Valg

Saksdokument: Valgkomiteens innstilling til årsmøte 2025

Kjell Paulen, leder i valgkomiteen, refererte valgkomiteens sammensetning siden årsmøtet 2024 og orienterte om valgkomiteens arbeid gjennom året.

Nytt navneopprop ble foretatt.

Det var 44 av 46 stemmeberettigede til stede da årsmøtets møteleder åpnet for valg.

Margrete Nøkleby, Hans Storlien og Kristin Ødegård Rendalen ble utnevnt til tellekorps.

Vedtak:

a. Styreleder

Vegard Nils Smenes – 43 stemmer, 1 blank.

Vegard Nils Smenes valgt for ett år.

b. Styremedlem

Elisabeth Gjems – 34 stemmer, 3 blanke.

Elisabeth Gjems valgt for to år.

Styremedlem

Tommy Skretting – 36 stemmer, 1 blank.

Tommy Skretting valgt for to år.

c. Nestleder i styret

Elisabeth Gjems – 43 stemmer, 1 blank.

Elisabeth Gjems valgt for ett år.

d. Varamedlemmer til styret i nummerorden – valgt for ett år

1. varamedlem til styret: *Agnete Hansen* – valgt ved akklamasjon.

2. varamedlem til styret: *Marthe Bogstad* – valgt ved akklamasjon.

3. varamedlem til styret: *Kjartan Åsnes* – valgt ved akklamasjon.

e. Årsmøtets møteleder

Kristin Søyland – 44 stemmer, 0 blanke.

Kristin Søyland valgt for ett år.

f. Årsmøtets varamøteleder

Lars Henrik Kjølstad – valgt ved akklamasjon for ett år.

g. Ett medlem til valgkomiteen fra område sørvest – valgt for fire år
Geir Ståle Støfring – valgt ved akklamasjon.

h. Leder i valgkomiteen
Anne Sundli – valgt ved akklamasjon for ett år.

i. Nestleder i valgkomiteen
Guri Skrindsrud – valgt ved akklamasjon for ett år.

j. Personlige varamedlemmer til valgkomiteen
Lena Jørgensen Steinslett – område nord
Ragnhild Kjesbu – område midt
Kjartan Søyland – område sørvest
Kari Sofie Asmyhr Østen – område øst
Varamedlemmene ble valgt ved akklamasjon for ett år.

k. Ett medlem til kontrollkomiteen
Lina Andal Sørby - valgt ved akklamasjon for tre år.

l. Leder i kontrollkomiteen
Anders Røflo – valgt ved akklamasjon for ett år.

m. To varamedlemmer til kontrollkomiteen i nummerorden
1. vara: *Nina Bolle*
2. vara: *Lars Egil Lauten*
Varamedlemmene ble valgt ved akklamasjon for ett år.

Sak 7. Fastsettelse av godtgjørelse til tillitsvalgte

Saksdokument: Innstilling fra valgkomiteen og årsmøtets møteleder

Kjell Paulen la fram valgkomiteens innstilling. De innstiller på at godtgjørelsene økes med siste års KPI-vekst på ca 2,3%. Innstillingen er enstemmig vedtatt fra valgkomiteen.

Fraværsgodtgjørelse for medlemsvalgte tillitsvalgte (gjelder fra 1. april 2025):

Møter inntil 2 timer	kr	700
Møter 2 - 5 timer	kr	1 400
Møter over 5 timer	kr	2 800

Fraværsgodtgjørelser på grunn av fysiske eller digitale møter gis når det foreligger innkalling og/eller møteplikt på grunn av verv eller oppgaver til møtet.

Fastgodtgjørelser:

Styreleder	kr	486 000
Nestleder	kr	99 200
Styremedlemmer	kr	67 500

Fastgodtgjørelsen skal dekke eventuelle utgifter i forbindelse med telefoni/bredbånd.

Styreleder har fri mobiltelefon i tillegg. Styreleder har ikke fraværsgodtgjørelse, mens de andre i styret har fraværsgodtgjørelse i tillegg til fastgodtgjørelse.

1. vara til styret, medlemsvalgt	kr	24 500
1. vara til styret, ansattvalgt	kr	24 500
Årsmøtets møteleder (inkl. godtgjørelse til telefoni/bredbånd)	kr	18 400
Årsmøtets varamøteleder	kr	3 300

Fastgodtgjørelse til kontrollkomiteen

Leder	kr 26 100
Medlemmer	kr 19 400
Leder i områdevisse Geno-utvalg	kr 3 300

Kilometergodtgjørelse og andre godtgjørelse

Ved reiser for Geno SA forutsettes det benyttet den reisemåte som er rimeligst for organisasjonen, reisetid tatt i betraktning.

Kilometergodtgjørelse for bruk av egen bil etter Statens regulativ.

Kostgodtgjørelse: utbetales etter kvittering.

Krav for utbetaling: maksimalt beløp kr 250 per dag, minimum reisetid en vei 5 timer.

Godtgjørelse til pass av barn under 10 år

Tillitsvalgte som har ansvar for barn under 10 år, får dekket dokumenterte utgifter til barnevakt etter regning.

Godtgjørelse gis med en timesats på kr 200, oppad begrenset til sats for fraværsgodtgjørelse over 6 timer. I tillegg dekkes dokumenterte reiseutgifter til barnevakt.

Med dokumenterte utgifter menes at regning fra barnepasser må framlegges.

Gjelder alle medlemsvalgte tillitsvalgte.

Utbetaling av reiseregninger

Reiseregning skal sendes inn så fort som mulig og senest 3 måneder etter at møtet er avholdt.

Reiseregninger som mottas etter fristen vil ikke bli utbetalt med fraværsgodtgjørelse. Direkte utgifter knyttet til reisen blir refundert.

Årsmøtets møteleder la deretter fram forslag til *fastgodtgjørelse til valgkomiteen*.

Leder i valgkomiteen	kr 24 800
Nestleder i valgkomiteen	kr 15 700
Medlem i valgkomiteen	kr 13 500

Fastgodtgjørelsen skal dekke eventuelle utgifter i forbindelse med telefoni/bredbånd.

Fraværsgodtgjørelse, kilometergodtgjørelse og eventuelt andre godtgjørelser kommer i tillegg.

Vedtak:

Valgkomiteens innstilling på godtgjørelse til tillitsvalgte, samt årsmøtets møteleders innstilling på godtgjørelse til valgkomiteen ble enstemmig vedtatt.

Sak 8. Valg av revisor

Saksdokument: Innstilling fra kontrollkomiteen

Anders Røflo fra kontrollkomiteen orienterte og la deretter frem kontrollkomiteens forslag til innstilling på revisor Geno for 2025 som er gjenvalg av Pricewaterhouse Coopers AS.

Vedtak:

PricewaterhouseCoopers AS engasjeres som revisor for 2025.

Avslutning av møtet

Styreleder takket av følgende personer:

- **Gunn Randi Finstad**, styremedlem. Sittet 4 år i styret.
- **Kjell Paulen**, leder valgkomiteen. Sittet i valgkomiteen i 2 år.
- **Margunn Nummedal**, medlem kontrollkomiteen. Sittet i kontrollkomiteen i 3 år.

Møteleder Kristin Søyland takket til slutt for et godt møte med mange gode innspill, og hevet møtet kl.13.40.

Digitalt signert, april 2025

Kristin Søyland

Anne Dahle Klever

Øyvind Lehn

SIGNATURES

ALLEKIRJOITUKSET

UNDERSKRIFTER

SIGNATURER

UNDERSKRIFTER

This documents contains 13 pages before this page

Dokumentet inneholder 13 sider før denne siden

Tämä asiakirja sisältää 13 sivua ennen tätä sivua

Dette dokument indeholder 13 sider før denne side

Detta dokument innehåller 13 sidor före denna sida

authority to sign

representative

custodial

asemavaltuus

nimenkirjoitusoikeus

huoltaja/edunvalvoja

ställningsfullmakt

firmitteckningsrätt

förvaltare

autoritet til å signere

representant

foresatte/verge

myndighed til at underskrive

repræsentant

frihedsberøvende